

## Newsletter Juli 1999

### Persbericht

Contact: Vivienne Gaskell  
Vice President, Corporate Communications  
Tel 32.10 - 47 59 71

Louvain-la-Neuve, België  
28 juli 1999

### Een bewogen 1ste semester '99 voor IBA !

#### Resultaten per 30 juni 1999

IBA heeft vandaag zijn resultaten aangekondigd voor de eerste 6 maanden van het jaar 1999 waarin de onderneming omgevormd werd van een productiebedrijf voor apparatuur tot een internationale groep die vertegenwoordigd is in 11 geïndustrialiseerde landen en die een groot aantal diensten kan aanbieden in zijn drie bedrijfstakken.

Gedurende het eerste semester 1999 bedroeg de geconsolideerde omzet van IBA 39 miljoen EUR, wat een groei van 126% betekent tegenover de omzet van 17 miljoen EUR die in 1998 door IBA n.v. in dezelfde periode gerealiseerd werd. Dit is trouwens vergelijkbaar met de omzet die door IBA n.v. in het eerste semester van 1999 gerealiseerd werd.

Het netto lopende resultaat van de groep - het resultaat zonder de buitengewone kosten maar met de afschrijving van de overname-goodwill van 0.7 miljoen EUR - bedraagt 5,2 miljoen EUR, wat een groei betekent van 67% tegenover het netto lopende resultaat gerealiseerd door IBA n.v. in 1998. Dit netto lopende resultaat bedroeg 3,1 miljoen EUR wat te vergelijken is met de 3,4 miljoen EUR die door IBA n.v. in het eerste semester van 1999 gerealiseerd werd..

Het lopend resultaat per aandeel (EUR 0,25) is dus met 38 % verbeterd tegenover juni 1998 (EUR 0,18), rekening houdend met de verhoging van het aantal aandelen, wat geleid heeft tot een kapitaalverhoging van 175 miljoen EUR die gerealiseerd werd in maart 1999.

Deze kapitaalverhoging en de overnames die gedurende het eerste kwartaal plaatsvonden, hebben aanzienlijke uitzonderlijke kosten teweeggebracht voor een totaal bedrag van 8,7 miljoen EUR en die onder meer toe te schrijven zijn aan de commissies die betaald moesten worden aan externe partners, Belgische en Amerikaanse banken en fiscale en juridische raadgevers die IBA in staat gesteld hebben om deze zeer winstgevende operaties te realiseren voor de toekomst van de groep. Het gedeelte van deze uitzonderlijke kosten die te wijten zijn aan de kapitaalverhoging, zijnde 5,2 miljoen EUR, werd voor 100% in rekening gebracht in het eerste kwartaal, alsook een bedrag van 1 miljoen EUR. Dit bedrag vertegenwoordigt de verhouding pro-rata temporis van de 3,5 miljoen EUR aan kosten ten gevolge van de overnames.

Bij de overname van een bedrijf wordt het betaald verschil tussen de aankoopprijs en de waarde van het eigen vermogen van de overgenomen onderneming boekhoudkundig geboekt als overname-goodwill die, volgens van de verrichte evaluatie, ten laste genomen kan worden in het jaar zelf, of afgeschreven kan worden over een te bepalen periode. Naar aanleiding van de overnames die tot 30 juni 1999 plaatsvonden, heeft IBA op het actief van zijn balans een overname-goodwill geboekt van 82 miljoen EUR die tijdelijk, in afwachting van een beslissing van de Raad van Bestuur hieromtrent, afgeschreven wordt over een periode van 20 jaar en dus voor dit eerste semester pro-rata temporis tegenover de aankoopdata, een fiscaal niet aftrekbare last vormt van iets minder dan 1 miljoen EUR. Dit bedrag heeft evenwel geen invloed op de cashflow van de groep.

Ten gevolge van de boeking van deze uitzonderlijke kosten, bedraagt het netto resultaat van de groep per 31 juni 1999, 0,9 miljoen EUR, wat een achteruitgang van 1,6 miljoen EUR betekent tegenover dezelfde periode in 1998, maar in die periode werden geen soortgelijke uitzonderlijke kosten geboekt.

De eerste 6 maanden van het jaar hebben IBA dus in staat gesteld om te beginnen met de uitbouw van zijn externe groeistrategie met het oog op de vorming van een groep die totaaloplossingen kan bieden, de zogenaamde "one stop shopping" voor de klanten van de verschillende markten waarom de groep actief is. Het gaat om de medische imaging, de kankertherapie en de industriële sterilisatie & ionisatie.

De apparatuur van IBA is voorzien van spitstechnologie op het gebied van deeltjesversnellers die door de ingenieurs van IBA in Louvain-la-Neuve ontworpen werden en is een ware referentie geworden op wereldvlak voor de toepassingen van de groep. Vertrekkend van de expertise in "zwaar materiaal" - de diverse versnellers van IBA worden verkocht tussen voor een prijs tussen 0,5 en 30 miljoen - heeft IBA beslist om het productengamma dat het bedrijf aan zijn klanten kan aanbieden, niet alleen uit te breiden in termen van producten, maar vooral in termen van diensten. De praktische omzetting van deze strategie gebeurt vooral door middel van overnames. Zo heeft IBA op 8 maanden tijd maar liefst 5 bedrijven overgenomen, waarvan 3 in de USA, 1 in Zweden en 1 in Duitsland.

Ten gevolge van deze ontwikkeling werd de groep gereorganiseerd op basis van "business units" die resoluut op hun respectievelijke markt gericht zijn met de bedoeling de verkoop van de deeltjesversnellers nog verder te specialiseren per specifieke toepassing en met als strategisch doel voor IBA een dienstenbeleid te ontwikkelen dat de groep in staat moet stellen om haar groei voort te zetten op meer regelmatige basis en dit op lange termijn.

Deze gespecialiseerde "business units" zullen IBA de mogelijkheid bieden om nog beter in te spelen op de behoeften van zijn klanten en om hen de "one stop shopping" voor te stellen die zo'n belangrijke plaats inneemt in de ontwikkelingsstrategie van IBA.

### **Medische imaging**

Op het gebied van de medische imaging produceren de cyclotrons van IBA radio-isotopen die toelaten om bepaalde moleculen van het menselijk lichaam te markeren om er een dynamische foto van te maken met behulp van een scanner. Sommige van deze radio-isotopen maken deel uit van een zeer recente en bijzonder doeltreffende technologie waarmee het bijvoorbeeld mogelijk is om de meeste kankertypes nauwkeuriger en sneller op te sporen. In het eerste gedeelte van het jaar werden meerdere verkoopcontracten voor dit soort versnellers ondertekend.

In dit marktgebied rekent IBA erop met zijn basisproductie van cyclotrons een terugkerende omzetstijging te realiseren en hoopt te kunnen profiteren van de groeiende vraag van ziekenhuizen om toegang te hebben tot deze nieuwe technologie. IBA heeft dus besloten om te investeren in de productiecentra van radio-isotopen met de bedoeling deze radio-isotopen te verkopen aan ziekenhuizen. In het eerste semester '99 werd met het oog hierop een eerste "joint venture" afgesloten en er wordt nog onderhandeld over verschillende andere overnames.

### **Kankertherapie**

Op het gebied van de kankertherapie is IBA al jarenlang actief in de protontherapie en de brachytherapie. De protontherapie is een nieuwe technologie die erop gericht is om door middel van een bundel protonen kankergezwellen in het lichaam van een patiënt te vernielen, terwijl de gezonde cellen in aanzienlijk mindere mate aangetast worden dan met gelijk welk ander systeem. Op dit gebied is IBA momenteel bezig met de voltooiing van de installatie van zijn eerste systeem in Boston en daarna zullen 3 andere systemen geproduceerd worden die in 1998 door de Amerikaanse ziekenhuisketen Tenet aangekocht werden.

"De afwerking van het eerste systeem, legt Yves Jongen, voorzitter van IBA uit, heeft nochtans een vertraging opgelopen doordat de ontwikkeling van de controlesoftware voor het systeem langer in beslag genomen heeft dan voorzien was. Dit systeem voor protontherapie wordt nochtans nu reeds erkend als een referentie op het gebied van spitstechnologische radiotherapie. De goedkeuring door het Amerikaanse FDA, de officiële instantie in de USA voor de goedkeuring van nieuwe technologieën, en de behandeling van de eerste patiënt te Boston mogen verwacht worden in het begin van het jaar 2000. Deze tegenslag heeft ons gedwongen om de productieprocedure voor de Tenet-systemen wat te vertragen en houdt ook de plaatsing van nieuwe bestellingen wat tegen."

palladium, heeft de markt van de brachytherapie gedurende dit eerste semester een korte windstilte gekend waarin het niet tot nieuwe contracten kwam. Deze markt is momenteel voornamelijk gericht op de behandeling van prostaatkanker door middel van implantaten die gevuld zijn met palladium 103 of jodium 125 en houdt nochtans een enorm groeipotentieel in. Er worden momenteel nieuwe toepassingen onderzocht, met name voor de behandeling van arteriële resthenose met behulp van implantaten met palladium. Dergelijke nieuwe toepassingen zouden in dit activiteitsdomein voor interessante perspectieven kunnen zorgen.

De groeistrategie van IBA in deze markt komt tot uiting in twee overnames: het Zweedse bedrijf Scanditronix en de Duitse onderneming Wellhofer. "De integratie van deze twee bedrijven in de groep stelt IBA in staat om op de markt van de meetinstrumenten op het gebied van de radiotherapie de wereldleider te worden, legt Erik Hedlund, CEO van deze divisie uit, en biedt de groep een substantieel terugkerend inkomen dat permanent groeit, wat de resultaten van de groep ten goede komt. Dankzij deze producten en een conventioneel systeem voor radiotherapie dat geproduceerd wordt door Scanditronix, is de divisie "radiotherapie" van IBA in staat om een nog vollediger productengamma aan te bieden aan de ziekenhuizen waarmee het bedrijf in contact is."

### **Industriële sterilisatie en ionisatie**

Dit was gedurende de eerste 6 maanden van het jaar het meest actieve domein met maar liefst 2 overnames door IBA: de firma RDI die in New York gevestigd is en gespecialiseerd is in de fabricatie van elektronenversnellers die een aanvulling vormen op het productengamma dat in deze sector door IBA op de markt wordt gebracht met zijn Rhodotrons en de firma Griffith Micro Science die in Chicago gevestigd is en over 19 centra beschikt voor de sterilisatie voor rekening van derden en die verdeeld zijn over de USA en Europa.

Deze overname werd in juli aangevuld door deze van Sterigenics, een onderneming die op de Nasdaq, de Amerikaanse beurs voor groeiwaarden, genoteerd staat en in San Francisco gevestigd is. Ze beschikt over 15 centra voor sterilisatie voor rekening van derden, verdeeld over de USA.

Zoals Kevin Swan, CEO van de divisie zegt: "De combinatie van Griffith en Sterigenics maakt IBA tot de wereldleider op het gebied van sterilisatie voor rekening van derden. De onderneming beschikt nu over 3 technologieën, van de oudste tot de meest recente: het ethyleenoxide, het kobalt en het elektron. Momenteel steriliseren deze bedrijven vooral medisch materiaal dat gefabriceerd en op de markt gebracht wordt door de grootste producenten ter wereld zoals Allegiance, Baxter of Tycon, om maar drie van de voornaamste aan te halen."

Deze overnames hebben ervoor gezorgd dat IBA kan overgaan van het statuut van een producent van versnellers naar dat van een levering van totaaloplossingen voor de industrie, wat IBA in staat stelt om zijn omzet op een winstgevende, recurrente en bestendige manier te doen stijgen. En, voegt Kevin Swan daaraan toe: "Ze bieden de groep het optimale platform om nieuwe markten te ontwikkelen voor de pasteurisatie van koude voedingswaren en de verbetering van materialen waaronder de polymerisatie van kunststoffen, de behandeling van composieten en afvalstoffen zijn maar enkele voorbeelden van de meest voor de hand liggende toepassingen voor de electronentechnologieën."

In een milieu waar in de USA duizenden personen sterven ten gevolge van een voedingsvergiftiging, ziet de markt voor de pasteurisatie van voeding er in de nabije toekomst zeer beloftevol uit voor IBA en vooral voor alles wat te maken heeft met de pasteurisatie van rundvlees, varkensvlees, lamsvlees en gevogelte. De FDA heeft zijn akkoord al gegeven om deze ionisatietechnologie te gebruiken om deze voedingswaren te behandelen en tussen dit en 5 à 10 maanden zou de USDA, het departement voor landbouw in de USA, reglementen moeten opstellen die het gebruik van deze technologie voor de pasteurisatie van vlees moeten regelen.

Op de Amerikaanse markt, die momenteel op nagenoeg 1 miljard dollar geraamd wordt, is de groep IBA zeker best geplaatst om in te spelen op de behoeften van producenten en verpakkers van vlees. Door de technologie en de dienstverlening te koppelen, kan de groep perfect aan deze behoeften beantwoorden, hetzij door de rechtstreekse verkoop van apparatuur, hetzij door pasteurisatiediensten in de productiehallen van de producent, of in de eigen productieplaatsen van de groep die verdeeld zijn over de meeste Amerikaanse staten.

IBA stelt momenteel ontwikkelingsprogramma's op voor al deze nieuwe toepassingen, waarbij

werden. Al deze toepassingen zouden de komende jaren voor een betekenisvolle groei moeten zorgen. Alhoewel deze nieuwe technologieën binnen de groep gebruikt worden met het oog op het leveren van diensten en met de bedoeling om grotere marktaandelen te veroveren, wat het streefdoel is van IBA en wat op lange termijn voor meer inkomsten moet zorgen, zal IBA resources behouden om de commercialisering van deze technologie buiten de groep voort te zetten en dit losstaand van de dienstencentra. Deze strategie zal niettemin de directe verkoop van apparatuur terugdringen. De overname van Sterigenics is daar het eerste voorbeeld van, want dit heeft als gevolg dat de Rhodotron die eind 1998 verkocht werd, terug in de activa van de groep IBA terecht komt.

### **Kortom ?**

Op 6 maanden tijd heeft IBA dus duidelijk een eerste gedeelte van de vooropgestelde streefdoelen gerealiseerd en heeft de onderneming de fondsen die bij de kapitaalverhoging van maart jongstleden bijeengebracht werden dus goed benut voor zijn ontwikkeling en dit alles in het belang van zijn aandeelhouders.

"IBA, zegt Pierre Mottet, CEO van de groep, zal op een jaar tijd overgaan van een Belgische onderneming van iets minder dan 150 personen naar een internationale entiteit met 1100 personen en van een omzet van 37 miljoen EUR naar meer dan 200 miljoen EUR, in geëxtrapoleerde proforma voor het jaar 1999! Alhoewel onze groeistrategie nog lang niet voltooid is en er nog andere overnamemogelijkheden mogelijk zijn, richten wij al onze inspanningen op korte termijn op de optimale integratie van de reeds verrichte overnamesom zo snel mogelijk tot een optimale synergie te komen, waarbij men de voortzetting van de interne ontwikkelingen niet over het hoofd mag zien die op middellange termijn nieuwe perspectieven kunnen bieden. De markt heeft tot nu vertrouwen in ons gesteld en we zijn van mening dat we die markt niet ontgoocheld hebben. Wij willen ervoor zorgen dat dit in de toekomst zo blijft."

Van het omzetcijfer dat aanvankelijk bij de kapitaalverhoging van maart 1999 van 74 miljoen Euro voor het jaar 1999 voorzien was, zal de groep IBA er meer dan 150 effectief realiseren, rekening houdend met de timing waarmee de overnames gebeurden. Tegenover 1998 zal de omzet dus met 400% stijgen!

<b>IBA : RESULTATEN 1ste SEMESTER 1999</b>				
( '000 EUR ) - niet aan audit onderworpen	1° semester		1° semester	
	30/6/1999		30/6/1998	
	IBA cons.		IBA n.v.	
<b>Omzet</b>	<b>38.752</b>		<b>17.111</b>	
<i>Uitgaven voor R&amp;D</i>	2.439	6%	1.261	7%
<i>EBITDA</i>	11.392	29%	5.602	33%
<i>EBIT *</i>	7.278	19%	4.237	25%
<i>Financiële lasten (baten)</i>	-736	-2%	-579	-3%
<b>Lopend resultaat voor belastingen*</b>	<b>8.014</b>	<b>21%</b>	<b>4.817</b>	<b>28%</b>
<b>Lopend netto resultaat *</b>	<b>5.209</b>	<b>13%</b>	<b>3.117</b>	<b>18%</b>
<i>Uitzonderlijke lasten</i>	6.197	16%	1.012	6%
<b>Netto resultaat (voor belastingen)</b>	<b>1.817</b>	<b>5%</b>	<b>3.805</b>	<b>22%</b>
<b>Netto resultaat</b>	<b>889</b>	<b>2%</b>	<b>2.511</b>	<b>15%</b>
<i># aandelen</i>	20.494.825		16.909.590	
<i>Lopend resultaat per aandeel (EUR)</i>	0,25		0,18	
<i>Netto resultaat per aandeel (EUR)</i>	0,04		0,15	
* 684 KEUR goodwill afschrijving inbegrepen				

[Voor verdere informatie, gelieve ons te contacteren.](#)